

EST INC.

エスト賃貸経営新聞

賃貸経営マーケットレポート

■2023年11月号
■管理版URL:<http://www.est-kanri.com>
□売買版URL:<http://www.est-21.com>

賃貸経営で失敗しない為の最新ニュースを皆様へ!

賃貸物件の管理・経営に関するご相談は「EST」へおまかせ下さい!



賃貸物件の管理・仲介業務から、
投資用不動産の売買、
土地有効活用まで
幅広くコンサルティング

発行人
株式会社 エストハウジング
代表取締役 松澤 祐一
埼玉県川口市東川口3-1-4
TEL:048-290-3100

「2023年住宅居住白書」の主な内容

- ・「賃貸派」が17.4%を占める。
固定の「家」があることへの心理的な影響が反映。
- ・住み替え時に重視するポイントは「賃料」「周辺・生活環境」「交通の利便性」など。
- ・住まい探しであると便利な情報は「物件の品質情報」「物件周辺の防災情報」。
- ・物件選びに高まる「防災意識」。
- ・環境との繋がりを意識した不動産選びが進む傾向。

このほかにも、「天災が起きた時に家を所有していることがリスクになると思う」「不動産の価格が上がりすぎて手が届きそうにない」「仕事等（転勤・転職・退職など）の都合で引っ越しする可能性がある」「家族構成の変化で引っ越しする可能性がある」などの声があります。

やはり賃貸派は、「不動産を所有しない身軽さが良い」とい

うです。「住宅ローンに縛られたくない」「税金や維持管理にコストがかかる」「不動産を所有しない身軽さが良い」から、を挙げています。

この調査は9月23日の「不動産の日」に合わせて毎年実施しているもので、今年は20～65歳の全国の男女5151人を対象に行いました。賃貸住宅を中心にまとめてみます。

「持ち家派」か「賃貸派」かでは、賃貸派（戸建て・マンション・集合住宅）は全体の17.4%を占め、その主な理由として、「住宅ローンに縛られたくない」「税金や維持管理にコストがかかる」「不動産を所有しない身軽さが良い」から、を挙げています。



不動産に対するニーズが多様化していますが、防犯意識のほかにも防災や環境問題への関心も高まっています

にあります。また、天災に対する意識について、「築年数や構造（免震・耐震）について考えるようになつた」「緊急

不動産に対する多様なニーズがクローズアップ

今回の調査から居住環境に比重を置いた内容になつていています。また、天災に対する意識について、「築年数や構造（免震・耐震）について考えるようになつた」「緊急

不動産に対する多様なニーズがクローズアップ

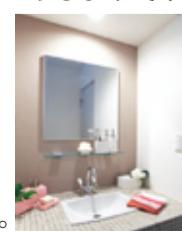
特徴なものではなくなりつつある「次に引っ越す際に欲しい設備」

入居者が抱く賃貸住宅設備に関するリクエストで、「次に引っ越す際に欲しい設備」について、(株)リクルートはこのほど発表した「2022年度賃貸契約者動向調査(首都圏)」(2面参照)で取り上げています。

「次に引っ越す際に欲しい設備」のベストテンは「独立洗面台」「エアコン付き」「TVモニター付インターフォン」「2口コンロ以上」「宅配ボックス」「24時間出せるゴミ置き場」「追い焚き機能付きの風呂」「フローリング」「温水洗浄便座」「浴室乾燥機」となっています。

前年度まで1位の「エアコン付き」は2位となっていますが、ここ数年、上記ベストテンの内容は大きく変わっていません。やはり、これらの設備が、特別なものではなくなりつつあるようです。

さらに要望する設備関係を見ると、「オートロック」「ウォーターキング」「クローゼット」「無料インターネット完備」「システムキッチン」「入居時から照明が設置されている」「遮音性能の高い窓」などです。



賃貸マーケット情報



景気の回復は緩やかで、なかなか上昇局面とはいきません

賃貸住宅市場を取り巻く景気動向

賃貸住宅市場を取り巻く景気動向を公表されたデータからまとめてみました。インバウンドが好調な半面、エネルギーや原材料価格の高騰、海外情勢が景気の先行きに影を落としています。

景気の指標となっている内閣府が

公表した9月時点の『景気ウォッチャー調査』(街角景気)によると、3カ月前と比較しての景気の現状に対する判断D-Iは49.9。前月を3.7ポイント下回り、2カ月連続で低

下しました。

2～3カ月先の景気の先行きに対する判断D-Iも、前月を1.9ポイント下回り、49.5となっています。

こうしたことから景気ウォッチャーは、「景気は、緩やかな回復基調が続いているものの、一服感がみられる。先行きについては、価格上昇の影響等を懸念しつつも、緩やかな回復が続く」とみています。

2～3カ月先の景気の先行きに対する判断D-Iも、前月を1.9ポイント下回り、49.5となっています。

こうしたことから景気ウォッチャーは、「景気は、緩やかな回復基調が続いているものの、一服感がみられる。先行きについては、価格上昇の影響等を懸念しつつも、緩やかな回復が続く」とみています。</p

来春4月に「省エネ性能表示制度」がスタート

国土交通省からこのほど、来春4月からスタートする「建築物の販売・賃貸時の省エネ性能表示制度」の詳細や実務上の留意点を解説したガイドラインが公表されました。

努力義務が課される所定のラベル表示



建築物の販売・賃貸時の省エネ性能表示制度」とは、消費者等が建築物を購入したり、あるいは賃借する際に、建築物の省エネ性能の把握や比較ができるようにする制度です。

そのため、令和6年4月から、事業者は建築物の販売・賃貸のパンフレット、インターネットなどの広告において、告示で定める所定のラベルを用いて省エネ性能を表示することが必要となります。建築物の販売・賃貸の際には、新聞・雑誌、チラシ、パンフレット、インターネットなどの広告において、告示で定める所定のラベルを用いて省エネ性能を表示することが必要となります。

そのため、令和6年4月から、事業者は建築物の販売・賃貸の際には、新聞・雑誌、チラシ、パンフレット、インターネットなどの広告において、告示で定める所定のラベルを用いて省エネ性能を表示することが必要となります。

また、ガイドラインでは、「販売・賃貸事業者が努めなければならぬ事項」や「円滑・適正な省エネ性能表示のため販売・賃貸事業者等が留意すべき事項」「制度の普及拡大に向けた望ましい省エネ性能表示のあり方」等が詳細に明記され、制度の運用面の留意点を解説しています。

2年を切った省エネ基準の適合義務化の実施

国は2050年までに温室効果ガスの排出をゼロにする、カーボンニュートラルを目指しています。カーボンニュートラルの実現に向けて、住宅・建築物の省エネ対策を強力に進めるた

めの改正建築物省エネ法が公布され、令和7年4月には全新築住宅に省エネ基準適合の義務化が予定されています。

一消費性能の表示制度や「新築住宅・新築非住宅に省エネ適合義務」などが課せられます。エネルギー消費性能の表示制度は、建築物の販売、賃貸を行う事業者に対して、その販売、賃貸を行う建築物について、エネルギー消費性能の表示に努めなければならない、というものになります。

エネルギー消費性能の表示制度は、建築物の販売、賃貸を行う事業者に対しても、その販売、賃貸を行なう建築物について、エネルギー消費性能の表示に努めなければならない、というものになります。

省エネ基準の適合義務化の実

施まで2年を切り、来春4月には省エネ性能表示制度がスタートするのですが、オーナー様に

おかれましても今後、賃貸住宅の新築を計画されている場合、省エネ対策を避けて通ることができなくなりました。

新制度がスタートするに際し、私どもも今後の賃貸物件の広告には最善の注意を払っていきたいと思います。

年未も間近になると、急ぎの仕事は融通がきかなくななります。とくに今年は人手不足や

材料費の高騰等がありますので、早め早めに手を打つておきたいものです。

保守・修繕、設備のメンテ

ナンス等でお困りでしたら、何なりとご相談ください。



「原状回復」の判断基準として尊重される



本紙の9月号で「退去時の手続き」について取り上げましたが、「原状回復」に関してもう少し書き添えておきます。

賃貸住宅入居者の退去の際に、賃貸住宅入居者から管理者は、「善管注意義務」から管理者

務違反、その他通常の使用を超えるような使用による損耗・毀損を復旧すること」(国土交通省)とされ、費用は賃借人の負担となります。

原状回復のガイドラインとして、国土交通省と東京都が指針を作成し、再改訂版も公表され

ています。

さて、社会通念上、通常の使用をしていればそのまま返還してもいいという捉え方が前

の二つ。三つ目のケースにつ

いては、借主が費用を負担する必要

が出てきます。

ところが、原状

回復関連の経費を

借主、貸主どちら

が負担するかで意

見が分かれ、借主

が納得しないまま金銭的負担が

生じるケースでは、クレームが

生じ、時には訴訟に発展する事

例も出ています。

原状回復には、事象の捉え方

によりクレームが起ころがちで

す。原状回復でお困りのオーナー

様は何でもお尋ねください。



賃貸経営
ワンポイント
アドバイス

の注意義務をもつて賃借物を補完する原状回復義務が生じます。

原状回復は、「賃借人の居住、

使用により発生した建物価値の

減少のうち、賃

借人の故意・過失、善管注意義

務による损耗」「通常使用による通

常损耗」「故意・過失、善管義務

違反による损耗」の三つに区分

ます。なかなか実態が捉えにくい景況感や企業の業況感の各種判断を指数化したもので、調査対象の概要を把握するのに用いられます。

一般的な目安として、50を

上回つていれば「景気が上向

き」、下回つていれば「景気

が下向き」と、50が境界線に

判断されています。今年も残すところ2

ヵ月ほど。年が明ければ新春

商戦がスタートして忙しくな

ります。

年未も間近になると、急ぎの

仕事は融通がきかなくななりま

す。とくに今年は人手不足や

エネルギー消費性能の表示に努め

なければならない、というもの

になります。

省エネ基準の適合義務化の実

施まで2年を切り、来春4月に

は省エネ性能表示制度がスター

トするのですが、オーナー様に

おかれましても今後、賃貸住宅

の新築を計画している場合、

省エネ対策を避けて通ることが

できなくなりました。

新制度がスタートするに際し、

私どもも今後の賃貸物件の広告

には最善の注意を払っていき

たいと思っております。

「2022年度賃貸契約者動向調査」(リクルート)



費用」。次いで、「面積」「最寄り駅からの時間」。やむを得ずあきらめた割合が、2年続けて上昇したのは「路線

・駅やエリア」「通勤・通学時間」「間

取り」など、低下したのは「築年数」

「設備・仕様」「セキュリティ」など。

また、設備満足度では「24時間出

せるゴミ置き場」が7年連続満足度

1位で、「ディンプルキーなどのピ

ッキング対策の鍵」も同率1位とな

りました。

現在ペットを飼っている人は18.2

%、今後飼いたい人は44.5%。魅力

を感じるコンセプト賃貸住宅の1位

は、今回も「防災賃貸住宅」となっ

ています。

情報パック



「2022年度賃貸契約者動向調査」(リクルート)

設備満足度1位は「24時間出せるゴミ置き場」 入居の決め手となったのは「路線・駅やエリア」

(株)リクルートはこのほど、首都圏における賃貸契約者の動向を分析した「2022年度賃貸契約者動向調査」(首都圏)の結果を発表しました。

2022年度(2022年4月~2023年3月)に賃貸住宅へ入居した人の動向を調査したもので、首都圏における賃貸契約者の動向を分析し、主な結果をまとめています。

それによると、部屋探しの際に訪問した不動産会社の店舗数は、前年度と同じ平均1.6店舗で、世帯構成別に見ると、ファミリーが最も多く平均1.8店舗。

見学した物件数は平均2.7件と、前年度は微増でしたが、2022年度は再び低下し

ました。2005年度以降、緩やかな減少傾向が見られ、ファミリーの平均が3.2件。物件見学をしていない人の割合は、8.2%で前年度より微増しています。

「防災賃貸住宅」が魅力を感じるコンセプト賃貸住宅の1位

ところで、入居物件決定時に決め手となったのは「路線・駅やエリア」が最も高く、次いで「最寄り駅からの時間」「通勤・通学時間」。決め手になる割合が2年続けて上昇したのは、「初期費用」「通勤・通学時間」など、低下したのは「路線・駅やエリア」「最寄り駅からの時間」「面積」「設備・仕様」「生活利便性」など。

入居物件の決定時にやむを得ずあ

きらめた割合が最も高いのは「初期

ちょっと一服



本紙でも毎号掲載しています。なかなか実態が捉えにくく景況感や企業の業況感の各種判断を指数化したもので、調査対象の概要を把握するのに用いられます。

一般的な目安として、50を上回つていれば「景気が上向き」、下回つていれば「景気が下向き」と、50が境界線に判断されています。今年も残すところ2ヵ月ほど。年が明ければ新春商戦がスタートして忙しくなります。

年未も間近になると、急ぎの仕事は融通がきかなくななります。とくに今年は人手不足やエネルギー消費性能の表示に努めなければならない、というものになります。

年末も間近になると、急ぎの仕事は融通がきかなくななります。とくに今年は人手不足やエネルギー消費性能の表示に努めなければならない、というものになります。

